



Ventas a Venezuela crecieron 46% a junio de 2012

A junio, superaron los US\$ 1.084 millones. Aún quedan temas pendientes para sostener esta dinámica.

A pesar de que aún existen temas pendientes por resolver, el comercio con Venezuela se reactivó de manera importante en el primer semestre del 2012.

Según datos de la Cámara de Integración Económica Venezolano Colombiana (Cavecol), el intercambio entre los dos países creció 30 por ciento, al sumar 1.366 millones de dólares.

Como ha ocurrido tradicionalmente, el 80 por ciento de dicho valor corresponde a los despachos desde Colombia. En la primera mitad del año aumentaron 46 por ciento, hasta los 1.084 millones de dólares.

En contraste, las compras colombianas de artículos venezolanos muestran una baja del 9 por ciento y en la primera mitad del año sumaron 272 millones de dólares.

No obstante, los niveles aún están lejos del récord alcanzado en el 2008. Según Cavecol, esto tiene que ver con “la inexistencia de una herramienta jurídica que establezca las nuevas reglas de juego, así como situaciones de naturaleza administrativa que van ligadas a la falta de orden legal para lograr la fluidez total del intercambio comercial”.

Alcanzar los 6.000 millones de dólares de exportaciones a Venezuela que se lograron hace cuatro años aún está lejos, pero el avance de este año no es nada despreciable. Cálculos de la Cámara de Comercio Colombo Venezolana apuntan a que las ventas este año alcanzarían los 2.700 millones de dólares, 54 por ciento más que un año atrás.



Incluso, el presidente Juan Manuel Santos dijo recientemente que esperaba que se acercaran a los 3.000 millones de dólares.

TEMAS PENDIENTES

Independientemente del impacto que pueda tener la coyuntura externa en el comercio internacional, la realidad es que hay varios temas pendientes entre Colombia y Venezuela para que el intercambio siga su buena marcha.

La presidenta de la Cámara Colombo Venezolana, Magdalena Pardo, señala que están pendientes de la puesta en marcha del acuerdo de alcance parcial que negociaron ambos países y que le dará un marco jurídico a la relación comercial entre ambas naciones.

Como se recuerda, falta la ratificación por parte del Congreso de la República.

Otro de los asuntos que sigue rondando el panorama es la demora en los pagos. Según Pardo, a febrero se habían pagado alrededor de 1.000 millones de dólares, pero todavía hay pagos pendientes por casi 100 millones de dólares, pertenecientes a empresas de todos los tamaños. “Han negado pagos por varias razones, por papeles vencidos o por temas de sobrefacturación, pero queremos revisar cada caso en particular”, dice, y añade que esa situación no es exclusiva de Colombia, sino que es la misma para otros socios de Venezuela.

El tercer tema es negociar un acuerdo de transporte, pues en la frontera se han presentado inconvenientes y retrasos en la obtención de los permisos necesarios, puntualiza la directiva.



BOLETÍN

SE HAN REACTIVADO LAS EXPORTACIONES DE VARIOS PRODUCTOS

Las ventas colombianas de gas están ganando terreno, aunque otros rubros se recuperan.

Cuando se deterioraron las relaciones con Venezuela, el vecino país sustituyó a Colombia como proveedor, de tal manera que países como Brasil, Argentina y Ecuador ganaron terreno, e incluso traen ritmos de crecimiento más altos en sus ventas al mercado venezolano.

No obstante, en los últimos meses se han reactivado las ventas colombianas de diversos productos.

Entre ellos, se destacan los alimentos, y algunos rubros de la industria. De todas maneras, Magdalena Pardo, presidenta de la Cámara de Comercio Colombo Venezolana, señala que uno de los retos es volver a exportar vehículos, uno de los sectores que en su momento manejaba los más altos volúmenes.

Por otro lado, Colombia es fuerte en proveerle gas al vecino país, y de Venezuela se trae gasolina para los departamentos fronterizos, comercio que seguirá aumentando.

Algunas cifras de la recuperación de los envíos

ANIMALES VIVOS

Según el DANE, a mayo las exportaciones de este rubro llegaron a US\$ 87 millones, desde US\$ 120.000 hace un año.



BOLETÍN

PRODUCTOS QUÍMICOS

Este es el segundo grupo de productos que más se vende al vecino país, después de los combustibles, y sigue al alza.

CONFECIONES

Aunque la recuperación no es general, si se ha visto una reactivación en referencias puntuales.

GAS

Este es uno de los productos más dinámicos. En lo que va del año, las ventas de gas han crecido 24 por ciento en volumen, a 28.000 barriles equivalentes por día.

CUIDADO PERSONAL

Las ventas de artículos de consumo han mostrado un buen comportamiento, como productos farmacéuticos, cosméticos y pañales, entre muchos otros.

INFORMACION TOMADA DE PORTAFOLIO - PORTAFOLIO

Medellín: Cl. 35A 66A 37 PBX (4) 3501200 Fax (4) 2659075

Apartadó–Barranquilla–Bogotá–Buenaventura–Cartagena–Cúcuta–Ipiales–Manizales–Santa Marta